

ПРОЄКТ
(Ф 03.02 – 107)

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Національний авіаційний університет



ОСВІТНЬО –ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА

«Маркетинг»

Другого (магістерського) рівня вищої освіти

за спеціальністю 075 «Маркетинг»
галузі знань 07 «Управління та адміністрування»


СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 – 2021

Освітньо-професійна програма
Затверджена Вченою радою Університету
Протокол № _____ від _____ 2021 р.

Вводиться в дію наказом ректора
Ректор

Наказ № _____ від _____ 2021 р.

КИЇВ

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 2 з 19	

Стандарт вищої освіти України: другий (магістерський) рівень,
галузь знань 07 «Управління та адміністрування»,
спеціальність 075 «Маркетинг».

Стандарт вищої освіти затверджено і введено в дію наказом Міністерства
освіти і науки від 10.07.2019 р. № 960.

ЛИСТ ПОГОДЖЕННЯ освітньо-професійної програми

ПОГОДЖЕНО

Радою з якості університету

протокол № _____

від " _____ " _____ 20__ р.

Голова Ради з якості НАУ

ПОГОДЖЕНО

Вченою радою Факультету економіки та
бізнес-адміністрування

протокол № _____

від " _____ " _____ 20__ р.

Голова Вченої ради ФЕБА

_____ Смерічевський С.Ф.

ПОГОДЖЕНО

Кафедрою маркетингу

протокол засідання № _____

від " _____ " _____ 20__ р.

Завідувач кафедри

_____ Смерічевський С.Ф.

ПОГОДЖЕНО


Студентською радою Факультету економіки
та бізнес-адміністрування

протокол № _____

від " _____ " _____ 20__ р.

Голова Студентської ради Факультету

_____ Буй П.

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 3 з 19	

ПЕРЕДМОВА

Розроблено робочою групою освітньо-професійної програми спеціальності 075 «Маркетинг», рік вступу – 2021-й та наступні до нової редакції освітньої програми

у складі:

ГАРАНТ ОСВІТНЬОЇ ПРОГРАМИ:

БОРИСЕНКО О.С. - к.е.н., доцент, доцент кафедри маркетингу

підпис гаранта

ЧЛЕНИ РОБОЧОЇ ГРУПИ:

СМЕРІЧЕВСЬКИЙ С.Ф. - д.е.н., професор, завідувач кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

РАДЧЕНКО Г.А. - к.е.н., доцент, доцент кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

ШЕВЧЕНКО А.В. - к.е.н., доцент, доцент кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

Павлова Н.О. - здобувачка вищої освіти

підпис здобувача вищої освіти

ЗОВНІШНІ СТЕЙКХОЛДЕРИ:

Лазебник Максим Романович к.е.н., генеральний директор ВГО «Всеукраїнська рекламна коаліція»

підпис стейкхолдера

Павелко Віталій Юрійович к.е.н, генеральний директор ТОВ «Запорізька хендлінгова компанія»


підпис стейкхолдера

Рецензії, відгуки зовнішніх стейкхолдерів (додаються).

Рівень документа – 3б


Плановий термін між ревізіями – 1 рік

Врахований примірник


	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 4 з 19	

1. Профіль освітньо-професійної програми

Розділ 1. Загальна інформація		
1.1.	Повна назва закладу вищої освіти та структурного підрозділу	Національний авіаційний університет Факультету економіки та бізнес-адміністрування Кафедра маркетингу
1.2.	Ступінь вищої освіти та назва кваліфікації мовою оригіналу	Освітній ступінь: магістр Освітня кваліфікація: магістр маркетингу
1.3.	Офіційна назва освітньо-професійної програми	Маркетинг
1.4.	Тип диплому та обсяг освітньо-професійної програми	Диплом магістра, одиничний 90 кредитів ЄКТС, термін навчання 1 рік 4 місяці
1.5.	Акредитаційна інституція	Міністерство освіти і науки України, рішення Акредитаційної комісії від «06» листопада 2018р. протокол № 132. Сертифікат серія УД №11005801 від 12.11.2018р.
1.6.	Період акредитації	до 01.07.2023р
1.7.	Цикл/рівень	Другий (магістерський) рівень вищої освіти 7 рівень Національної рамки кваліфікацій України (НРК України), другий цикл Європейського простору вищої освіти (FQ-EHEA), 7 рівень Європейської рамки кваліфікацій для навчання впродовж життя (EQF-LLL).
1.8.	Передумови	Вища освіта зі ступенем бакалавр Зовнішнє незалежне оцінювання з іноземної мови. Вступне фахове випробування. Решта вимог визначаються правилами прийому НАУ на освітньо-професійну програму магістра.
1.9	Форма навчання	очна, заочна.
1.10	Мова(и) викладання	Українська
1.11	Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньо-професійної програми	http://nau.edu.ua/
Розділ 2. Ціль освітньо-професійної програми		
2.1.	ОП «Маркетинг» відповідає місії НАУ, у якій наголошується, щодо внеску НАУ у розвиток суспільства на національному та міжнародному рівнях через генерацію нових знань та інноваційних ідей на основі інтеграції та інтернаціоналізації освіти з вирішенням завдань маркетингової діяльності, а саме дослідницької, аналітичної, прогностичної, проектної на підприємствах, в установах та організаціях усіх форм власності та видів економічної діяльності та надання високоякісних освітніх та науково-дослідних послуг громадянам України та іноземцям при підготовці фахівців у сфері маркетингу	

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021</p>
	стор. 5 з 19		


Розділ 3. Характеристика освітньо-професійної програми		
3.1	Предметна область (Об'єкт діяльності, теоретичний зміст)	<p><i>Об'єкт діяльності:</i> маркетингова діяльність як форма взаємодії суб'єктів ринкових відносин для задоволення їх економічних та соціальних інтересів.</p> <p><i>Теоретичний зміст предметної області:</i> суть маркетингу як сучасної концепції управління бізнесом; понятійно-категорійний апарат, принципи, функції, концепції маркетингу та їх історичні передумови; специфіка діяльності ринкових суб'єктів у різних сферах та на різних типах ринків; зміст маркетингової діяльності, розроблення маркетингових стратегій та формування управлінських рішень у сфері маркетингу.</p>
3.2.	Орієнтація освітньо-професійної програми	Програма має прикладну орієнтацію та базується на загальнонаукових положеннях, результатах сучасних наукових та маркетингових дослідженнях необхідних для підготовки компетентних маркетингових аналітиків, які володіють фундаментальними знаннями і практичними навичками з ефективного управління маркетинговою діяльністю підприємств на різних типах ринків, здатних застосовувати отримані знання в організаційно-управлінській, аналітичній та науково-дослідній діяльності в області теорії та практики маркетингу за умови оволодіння системою компетентностей.
3.3.	Основний фокус освітньо-професійної програми	Загальна вища освіта та спеціальна підготовка магістрів маркетингу для суб'єктів господарювання різних видів економічної діяльності. Освітня програма спрямована на формування підприємницьких компетентностей завдяки орієнтації на дослідження в сфері маркетингу, враховує специфіку роботи підприємств у сучасних умовах господарювання, зокрема авіаційного сектору, враховує спектр напрямків професійної та наукової кар'єри здобувача. Ключові слова: маркетингові стратегії, управління маркетинговою діяльністю, методи і практичні прийоми маркетингу
3.4.	Особливості освітньо-професійної програми	Програма базується на підготовці фахівців, які здатні успішно конкурувати в сфері маркетингу, зокрема консалтингу, управління та бізнес-адміністрування, технологій забезпечення ефективної діяльності суб'єктів господарювання

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021</p>
	<p>стор. 6 з 19</p>		


	<p>з урахуванням бізнес-середовища та ринкових тенденцій розвитку. Відмінність програми від інших – формування професійних компетентностей із врахуванням сьогоdnішнього стану економіки та ринкових відносин, орієнтується на сучасні наукові дослідження в галузі маркетингу, враховує специфіку використання маркетингу в управлінні підприємств різних галузей, в тому числі авіаційної галузі, з метою проведення аналітичних досліджень, формує компетентності персоналу маркетингових служб в умовах нестабільного попиту на основі принципів інноваційного розвитку та сучасних інформаційних технологій, орієнтує на актуальні спеціалізації, в рамках яких студент визначає професійну та наукову кар'єру.</p>
--	--

Розділ 4. Придатність випускників до працевлаштування та подальшого навчання


4.1.	<p>Придатність до працевлаштування</p>	<p>Випускники отримують можливість працевлаштування на підприємствах (організаціях, установах) різних форм власності на посадах, визначених чинною редакцією Національного класифікатора України: Класифікатор професій (ДК 003:2010) в межах відповідної спеціальності: керівники підприємств, установ та організацій: керуючий (директор, інший керівник) маркетинговою консалтинговою організацією; керуючий (директор, інший керівник) організацією з маркетингових досліджень; президент (голова правління, інший керівник) спілки, асоціації чи іншого об'єднання маркетингових організацій і установ; керівники підрозділів маркетингу (директор з маркетингу, директор комерційний, начальник відділу збуту (маркетингу), начальник комерційного відділу); керівники підрозділів з реклами та зв'язків з громадськістю (начальник відділу з реклами, зв'язків з громадськістю); керівники підрозділів матеріально-технічного постачання (начальник відділу, начальник відділу зовнішньої кооперації, начальник відділу матеріально-технічного постачання); директор малої фірми (страхової, аудиторської, рекламної і т. ін.); керуючий агентством (страховим, торговельним, нерухомості, рекламним і т.ін.); менеджер (управитель) з маркетингу; менеджер (управитель) із збуту; менеджер (управитель) з</p>
------	--	---

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 7 з 19	

		реклами; викладачі університетів та вищих навчальних закладів (асистент, викладач, старший викладач); молодший науковий співробітник (маркетинг, ефективність господарської діяльності, раціоналізація виробництва); науковий співробітник (маркетинг, ефективність господарської діяльності, раціоналізація виробництва); науковий співробітник-консультант (маркетинг, ефективність господарської діяльності, раціоналізація виробництва); консультант з маркетингу; фахівець з методів розширення ринку збуту (маркетолог); рекламист; економіст із збуту.
4.2.	Подальше навчання	Продовження навчання здобувачів вищої освіти для отримання освітньо-наукового ступеня доктора філософії: 8 рівня НРК України, третього циклу FQ-EHEA та 8 рівня EQF-LLL. Набуття додаткових кваліфікацій у системі післядипломної освіти.
Розділ 5. Викладання та оцінювання		
5.1.	Викладання та навчання (методи, методика, технології, інструменти та обладнання)	<p><i>Методи, засоби та технології:</i> Студентоцентрикований підхід у навчанні. Проблемно-орієнтоване навчання, яке передбачає формулювання та вирішення проблем під час лекцій, оволодіння професійними методиками, аналіз кейсів та конкретних маркетингових ситуацій, самопідготовка із використанням мережі Інтернет, самостійна робота на основі сучасних наукових джерел, підготовка наукових доповідей, участь у наукових дискусіях, робота у комп'ютерних класах, дослідження проблем маркетингу під час самостійної роботи здобувачів вищої освіти, практична підготовка.</p> <p>Інформаційні технології навчання: робота здобувачів вищої освіти у спеціалізованих кабінетах облаштованих мультимедійними засобами, що забезпечує можливість проведення інтерактивних лекцій та віртуальних практичних робіт, застосування пошукової методика здобуття нових знань, організації проєктної роботи, проведення комп'ютеризованого тестового контролю якості знань.</p> <p><i>Інструменти та обладнання:</i> сучасні універсальні та спеціалізовані інформаційні системи і програмні продукти, необхідні для</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 8 з 19	

		прийняття та імплементації маркетингових управлінських рішень.
5.2.	Оцінювання	<p>Тестування знань, усні наукові презентації із використанням мультимедійної техніки, контрольні і індивідуальні роботи, есе, поточний контроль, захист курсових робіт, звіти з практик, семестрові заліки і екзамени, державна атестація у вигляді захисту кваліфікаційної роботи.</p> <p>Оцінювання навчальних досягнень студентів здійснюється за національною шкалою (відмінно, добре, задовільно, незадовільно), 100-бальною системою і шкалою ECTS (A, B, C, D, E, F, FX).</p>
Розділ 6. Програмні компетентності		
6.1.	Інтегральні компетентності	Здатність розв'язувати складні задачі і проблеми в сфері маркетингу в професійній діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій та характеризується невизначеністю умов і вимог.
6.2.	Загальні компетентності (ЗК)	<p>ЗК1. Здатність приймати обґрунтовані рішення.</p> <p>ЗК2. Здатність генерувати нові ідеї (креативність).</p> <p>ЗК3. Здатність оцінювати та забезпечувати якість виконуваних робіт.</p> <p>ЗК4. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.</p> <p>ЗК5. Навички міжособистісної взаємодії.</p> <p>ЗК6. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.</p> <p>ЗК7. Здатність виявляти ініціативу та підприємливість.</p> <p>ЗК8. Здатність розробляти проекти та управляти ними.</p> <p>ЗК 9. Здатність визначати стан інтеграційних процесів, їх вплив на прийняття управлінських рішень з урахуванням нормативно-регулюючих аспектів маркетингової діяльності.</p>
6.3.	Фахові компетентності	<p>ФК1. Здатність логічно і послідовно відтворювати та застосовувати знання з найновіших теорій, методів і практичних прийомів маркетингу.</p> <p>ФК2. Здатність коректно інтерпретувати результати останніх теоретичних досліджень у сфері маркетингу та практики їх застосування.</p> <p>ФК3. Здатність до проведення самостійних досліджень та інтерпретації їх результатів у</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021</p>
	<p>стор. 9 з 19</p>		

		<p>сфері маркетингу. ФК4. Здатність застосовувати творчий підхід до роботи за фахом. ФК5. Здатність до діагностування маркетингової діяльності ринкового суб'єкта, здійснення маркетингового аналізу та прогнозування. ФК6. Здатність обирати і застосовувати ефективні засоби управління маркетинговою діяльністю ринкового суб'єкта на рівні організації, підрозділу, групи, мережі. ФК7. Здатність розробляти і аналізувати маркетингову стратегію ринкового суб'єкта та шляхи її реалізації з урахуванням міжфункціональних зв'язків. ФК8. Здатність формувати систему маркетингу ринкового суб'єкта та оцінювати результативність і ефективність її функціонування. ФК9. Здатність здійснювати на належному рівні теоретичні та прикладні дослідження у сфері маркетингу. ФК10. Здатність застосовувати методи прийняття управлінських рішень в маркетингу та навичок їх використання, приймати рішення щодо інноваційного розвитку підприємства в умовах невизначеності, ризикованості та подолання конфліктів ФК11. Здатність використовувати в практичній діяльності сучасні уявлення про фундаментальні принципи стратегічного маркетингу та інноваційного розвитку підприємства ФК12. Здатність до розуміння конкурентного середовища, визначення характеристик та ознак конкурентних стратегій та розробки проектів ринкових інновацій з метою забезпечення стійкої конкурентоспроможності бізнес-суб'єктів. ФК13. Здатність вирішувати практичні проблеми маркетингової діяльності підприємств авіаційної галузі, знаходити шляхи використання резервів підвищення ефективності здійснення маркетингової діяльності на авіаційному транспорті в умовах глобалізації ринку</p>
<p>Розділ 7. Програмні результати навчання</p>		
7.1.	Програмні результати навчання	<p>ПРН1. Знати і вміти застосовувати у практичній діяльності сучасні принципи, теорії, методи і практичні прийоми маркетингу.</p>



Система менеджменту якості
ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА
«МАРКЕТИНГ»

Спеціальність: 075 «Маркетинг»
Галузь знань 07 «Управління та адміністрування»
Другого (магістерського) рівня вищої освіти

Шифр
документа

СМЯ НАУ ОПП

11.01.03 – 05 - 2021

стор. 10 з 19

ПРН2. Вміти адаптовувати і застосовувати нові досягнення в теорії та практиці маркетингу для досягнення конкретних цілей і вирішення задач ринкового суб'єкта.

ПРН3. Планувати і здійснювати власні дослідження у сфері маркетингу, аналізувати його результати і обґрунтовувати ухвалення ефективних маркетингових рішень в умовах невизначеності.

ПРН4. Вміти розробляти стратегію і тактику маркетингової діяльності з урахуванням крос-функціонального характеру її реалізації.

ПРН5. Презентувати та обговорювати результати наукових і прикладних досліджень, маркетингових проєктів державною та іноземною мовами.

ПРН6. Вміти підвищувати ефективність маркетингової діяльності ринкового суб'єкта на різних рівнях управління, розробляти проєкти у сфері маркетингу та управляти ними.

ПРН7. Вміти формувати і вдосконалювати систему маркетингу ринкового суб'єкта.

ПРН8. Використовувати методи міжособистісної комунікації в ході вирішення колективних задач, ведення переговорів, наукових дискусій у сфері маркетингу.

ПРН9. Розуміти сутність та особливості застосування маркетингових інструментів у процесі прийняття маркетингових рішень.

ПРН10. Обґрунтовувати маркетингові рішення на рівні ринкового суб'єкта із застосуванням сучасних управлінських принципів, підходів, методів, прийомів.


ПРН11. Використовувати методи маркетингового стратегічного аналізу та інтерпретувати його результати з метою вдосконалення маркетингової діяльності ринкового суб'єкта.

ПРН12. Здійснювати діагностування та стратегічне й оперативне управління маркетингом задля розробки та реалізації маркетингових стратегій, проєктів і програм.


ПРН13. Керувати маркетинговою діяльністю ринкового суб'єкта, а також його підрозділів, груп і мереж, визначати критерії та показники її оцінювання.

ПРН14. Формувати маркетингову систему взаємодії, будувати довгострокові взаємовигідні відносини з іншими суб'єктами ринку.


ПРН15. Збирати необхідні дані з різних джерел,

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 11 з 19	

		<p>обробляти і аналізувати їх результати із застосуванням сучасних методів та спеціалізованого програмного забезпечення.</p> <p>ПРН16. Вміти аналізувати інтереси внутрішніх та зовнішніх стейкхолдерів з позицій вдосконалення маркетингової діяльності ринкового суб'єкта.</p> <p>ПРН17. Вміти застосовувати методи прийняття управлінських рішень в маркетингу та навичок їх використання, приймати рішення щодо інноваційного розвитку підприємства в умовах невизначеності, ризикованості та подолання конфліктів</p> <p>ПРН 18. Застосовувати стратегії продажів в діяльності компанії, клієнтський аналіз для постановки завдань, розробляти та реалізовувати програми лояльності, розбудовувати моделі продажів компанії та використовувати різноманітні методи для збільшення обсягу продажів компанії.</p> <p>ПРН 19. Вміти визначати конкурентні стратегії та розроблювати проекти ринкових інновацій для забезпечення конкурентоспроможності бізнес-суб'єктів.</p> <p>ПРН 20. Вміти вирішувати практичні проблеми маркетингової діяльності підприємств авіаційної галузі, знаходити шляхи використання резервів підвищення ефективності здійснення маркетингової діяльності на авіаційному транспорті в умовах глобалізації ринку.</p>
Розділ 8. Ресурсне забезпечення реалізації програми		
8.1.	Кадрове забезпечення	<p>Штатні науково-педагогічні працівники, які залучені до реалізації освітніх складових ОПП, відповідно до ліцензійних вимог мають науковий ступінь та/або вчене звання, є провідними фахівцями в галузі управління та адміністрування, а також мають необхідний стаж наукової та педагогічної роботи.</p> <p>З метою підвищення фахового рівня всі науково-педагогічні працівники один раз на п'ять років проходять стажування, в т.ч. закордонні.</p>
8.2.	Матеріально-технічне забезпечення	<p>Якісне викладання компонентів ОПП забезпечується за допомогою комп'ютерного класу, навчальної лабораторії сучасних технологій, обладнаних персональними комп'ютеризованими навчальними місцями з</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 12 з 19	

		<p>сучасним програмним забезпеченням. Матеріально-технічна база випускової кафедри маркетингу дозволяє забезпечити підготовку фахівців на другому (магістерському) рівні вищої освіти за ОПП:</p> <ul style="list-style-type: none"> - забезпеченість комп'ютерними робочими місцями та прикладними комп'ютерними програмами достатнє для виконання навчальних планів; - усі комп'ютери кафедри під'єднані до локальної мережі університету з можливістю виходу в глобальну мережу Інтернет; - для ведення документації та забезпечення навчально-методичними матеріалами освітнього процесу кафедра в достатній кількості забезпечена оргтехнікою (принтерами, МФУ, сканерами); - навчальна лабораторія «Інформаційних систем маркетингу» оснащена технічними засобами та спеціалізованим програмним забезпеченням. <p>Усі приміщення відповідають будівельним та санітарним нормам, гуртожитками забезпечені усі потребуючі, наявна соціальна інфраструктура включає спортивний комплекс, пункти харчування, центр творчості, медпункт.</p>
8.3	Інформаційне та навчально-методичне забезпечення	<p>Через електронний репозитарій НАУ забезпечено доступ кожного студента до електронних навчально-методичних комплексів та навчально-методичних матеріалів з компонентів програми (https://er.nau.edu.ua); забезпечено доступ студентів до мережі Інтернет.</p> <p>Відповідне інформаційне та навчально-методичне забезпечення розташоване на освітніх платформах Google Classroom.</p>
Розділ 9. Академічна мобільність		
9.1.	Національна кредитна мобільність	<p>Забезпечується відповідно до Положення про порядок реалізації права на академічну мобільність у Національному авіаційному університеті та Положення про організацію освітнього процесу в Національному авіаційному університеті та реалізується на основі двосторонніх договорів між Національним авіаційним університетом та вищими навчальними закладами України.</p>
9.2.	Міжнародна кредитна мобільність	<p>На основі двосторонніх договорів між Національним авіаційним університетом з Вищою школою логістики у Вроцлаві.</p>


	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 13 з 19	

		Договір № 13-2017/UA-PL – Європейська вища школа бізнесу (Польща)
9.3.	Навчання іноземних здобувачів вищої освіти	Створені належні умови для забезпечення вимог навчального процесу для іноземних здобувачів вищої освіти. Особливості вступу на навчання іноземців та осіб без громадянства регулюються Правилами прийому до Національного авіаційного університету. Забезпечення прийому на всі форми навчання іноземних громадян, координацію та контроль підготовки іноземних фахівців за різними освітніми рівнями на профільних факультетах та в навчально-наукових інститутах університету та його відокремлених структурних підрозділах здійснює Інститут міжнародного співробітництва та освіти Національного авіаційного університету (http://imco.nau.edu.ua)

2. Перелік компонент освітньо-професійної програми та їх логічна послідовність

2.1. Перелік компонент ОПП

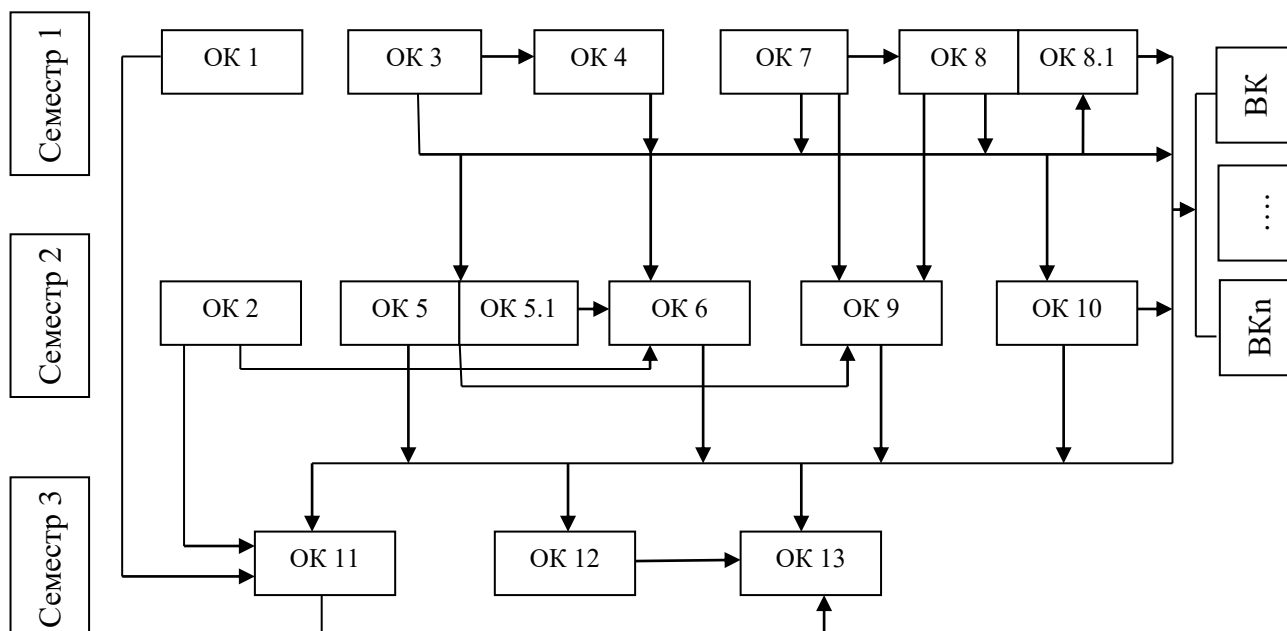
Код н/д	Компоненти освітньо-професійної програми (навчальні дисципліни, курсові проекти (роботи), практики, кваліфікаційна робота)	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю	Семестр
1	2	3	4	5
ОБОВ'ЯЗКОВІ КОМПОНЕНТИ				
Цикл гуманітарної та соціально-економічної підготовки				
OK1	Ділова іноземна мова	3,5	Диференційований залік	1
OK2	Стандарти забезпечення маркетингової діяльності	3,5	Диференційований залік	2
Цикл професійної та практичної підготовки				
OK3	Методологія прикладних досліджень у сфері маркетингу	3,0	Диференційований залік	1
OK4	Маркетинг кроскультурного середовища	3,5	Екзамен	1
OK5	Стратегічний маркетинг	4,5	Екзамен	2
OK5.1	Курсова робота з дисципліни «Стратегічний маркетинг»	1,0	Захист	2
OK6	Авіаційний маркетинг у глобальному ринковому середовищі	3,5	Екзамен	2
OK7	Маркетинговий менеджмент	3,5	Екзамен	1
OK8	Управління конкурентоспроможністю об'єктів	3,5	Екзамен	1


	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 14 з 19	

OK8.1	Курсова робота з дисципліни «Управління конкурентоспроможністю об'єктів»	1,0	Захист	1
OK9	Оцінка маркетингових інновацій і ризиків	4,0	Екзамен	2
OK10	Професійно-маркетингова практика	4,5	Диференційований залік	2
OK11	Переддипломна практика	6,0	Диференційований залік	3
OK 12	Кваліфікаційний екзамен	1,5	Екзамен	3
OK 13	Кваліфікаційна робота	19,5	Захист	3
Загальний обсяг обов'язкових компонент:		66 кредитів ЄКТС		
1	2	3	4	5
ВИБІРКОВІ КОМПОНЕНТИ*				
BK1		4,0	Диференційований залік	
BK2		4,0	Диференційований залік	
...	
BK6		4,0	Диференційований залік	
Загальний обсяг вибірових компонент 24 кредитів ЄКТС				
Загальний обсяг освітньо-професійної програми 90 кредитів ЄКТС				

**Реалізація права здобувачів вищої освіти на вільний вибір навчальних дисциплін та створення індивідуальної освітньої траєкторії регламентується Законом України «Про вищу освіту» та внутрішніми нормативними актами НАУ. Вибіркові компоненти обираються здобувачами вищої освіти із каталогів рекомендованих та альтернативних вибірових дисциплін.*

2.2. Структурно-логічна схема ОПП




	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
	стор. 15 з 19		

3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Форми атестації здобувачів вищої освіти	Атестація здійснюється у формі кваліфікаційного екзамену та публічного захисту кваліфікаційної роботи.
Вимоги до кваліфікаційного екзамену	Кваліфікаційний екзамен передбачає оцінювання результатів навчання, визначених освітньо-професійною програмою
Вимоги до кваліфікаційної роботи	<p>Кваліфікаційна робота передбачає розв'язання складної задачі у сфері маркетингу, що потребує проведення досліджень та/або здійснення інновацій.</p> <p>Кваліфікаційна робота не повинна містити академічний плагіат, фабрикацію та фальсифікацію.</p> <p>Кваліфікаційна робота має бути оприлюднена до захисту на офіційному сайті випускової кафедри маркетингу/ в репозитарії Науково-технічній бібліотеці Національного авіаційного університету. Оприлюднення кваліфікаційних робіт, що містять інформацію з обмеженим доступом, здійснюється у відповідності до вимог чинного законодавства.</p> <p>Захист має відбуватись відкрито і публічно</p>


4. Матриця відповідності програмних компетентностей компонентам освітньо-професійної програми

Компоненти Компетентності	OK1	OK2	OK3	OK4	OK5	OK5.1	OK6	OK7	OK8	OK8.1	OK9	OK10	OK11	OK12	OK13	ВК	ВКл
	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
ПК	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+			
ЗК1			+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+		+			
ЗК2				+	+	+			+	+	+				+			
ЗК3		+	+			+				+		+	+		+			
ЗК4		+		+	+		+		+		+	+	+		+			
ЗК5	+			+				+				+	+					
ЗК6		+	+	+		+	+	+	+	+				+	+			
ЗК7								+				+	+	+	+			
ЗК8					+	+		+		+	+				+			
ЗК9		+					+	+			+				+			
ФК1			+			+			+	+	+	+	+		+			
ФК2	+	+	+	+	+							+	+	+	+			
ФК3						+			+	+		+	+		+			
ФК4	+					+				+	+	+	+		+			
ФК5					+	+	+	+	+	+	+		+		+			
ФК6								+				+	+		+			
ФК7				+	+	+		+					+		+			
ФК8								+	+		+				+			
ФК9			+			+				+		+	+		+			
ФК10					+		+	+		+	+				+			
ФК11					+	+		+			+	+	+		+			
ФК12					+	+	+		+	+	+				+			
ФК13						+	+	+					+		+			

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти				Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
	стор. 16 з 19					

5. Матриця забезпечення програмних результатів навчання (ПРН) відповідними компонентами освітньо-професійної програми

Компоненти Результати	ОК1	ОК2	ОК3	ОК4	ОК5	ОК5.1	ОК6	ОК7	ОК8	ОК8.1	ОК9	ОК10	ОК11	ОК12	ОК13	ВК	...	ВКп
ПРН 1		+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+			
ПРН 2		+			+				+						+			
ПРН 3						+			+	+		+	+		+			
ПРН 4				+	+	+		+							+			
ПРН 5	+		+		+	+			+	+		+	+		+			
ПРН 6								+	+	+	+				+			
ПРН 7					+		+	+	+	+	+				+			
ПРН 8	+			+				+				+			+			
ПРН 9			+		+	+		+	+	+	+			+	+			
ПРН 10		+	+		+		+	+	+		+	+			+			
ПРН 11					+	+									+			
ПРН 12					+	+		+			+				+			
ПРН 13								+							+			
ПРН 14				+				+										
ПРН 15		+	+			+				+		+	+	+	+			
ПРН 16							+					+	+		+			
ПРН 17					+		+	+		+	+				+			
ПРН 18					+	+	+		+	+					+			
ПРН 19					+	+	+		+	+	+				+			
ПРН 20						+	+	+		+			+		+			


	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 17 з 19	

6. Система внутрішнього забезпечення якості вищої освіти НАУ

Якість освітньо-професійної програми визначається внутрішньою системою забезпечення якості вищої освіти та освітньої діяльності НАУ, яка функціонує згідно з Положення про систему забезпечення якості вищої освіти та освітньої діяльності, затвердженого рішенням Вченої ради університету від 28.11.2018 (протокол №8) та відповідає вимогам Закону України «Про вищу освіту» від 01.07.2014 № 1556-VII (Розділ V Забезпечення якості вищої освіти, ст.16).

7. Перелік нормативних документів, на яких базується освітньо-професійна програма

1. «Про освіту»: Закон України від 05.09.2017 № 2145-VIII [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2145-19>
2. «Про вищу освіту»: Закон України від 01.07.2014 № 1556-VII [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/1556-18>
3. Постанова Кабінету Міністрів України від 25.06.2020 р. № 519 «Про внесення змін у додаток до постанови Кабінету Міністрів України від 23 листопада 2011 р. № 1341».
4. Про затвердження переліку галузей знань і спеціальностей, за якими здійснюється підготовка здобувачів вищої освіти: Постанова Кабінету Міністрів України від 29.04.2015 р. № 266 [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/266-2015-%D0%BF>
5. Класифікація видів економічної діяльності : ДК 009:2010. – На заміну ДК 009:2005; Чинний від 2012-01-01. – (Національний класифікатор України).
6. Класифікатор професій ДК 003:2010. – На заміну ДК 003:2005; Чинний від 2010-11-01. –(Національний класифікатор України).
7. Стандарт вищої освіти України: другий (магістерський) рівень, галузь знань 07 Управління та адміністрування, спеціальність 075 Маркетинг. Стандарт вищої освіти затверджено і введено в дію наказом Міністерства освіти і науки України від 10.07.2019 № 960.

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 05 - 2021
		стор. 19 з 19	

(Ф 03.02 – 04)

АРКУШ РЕЄСТРАЦІЇ РЕВІЗІЇ

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Дата ревізії	Підпис	Висновок щодо адекватності

(Ф 03.02 – 03)

АРКУШ ОБЛІКУ ЗМІН

№ зміни	№ листа (сторінки)				Підпис особи, яка внесла зміну	Дата внесення зміни	Дата введення зміни
	Зміненого	Заміненого	Нового	Анульованого			

(Ф 03.02 – 32)

УЗГОДЖЕННЯ ЗМІН

	Підпис	Ініціали, прізвище	Посада	Дата
Розробник				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				